

## 選ばれる提案と交渉術!!

## 商談の組立て方と販売の基本を学ぶ!!

- できるだけ、良い条件で取引したい・・・
- 商品やサービスに自信があるが、商談が苦手・・・
- 商談しても、なかなか契約や次に繋げることができない・・・

このような悩みをお持ちの方はいらっしゃいませんか?どんな商品やサービスでも商談には型があります。また、交渉するうえで「やるべき事」と「やってはいけない事」があるため、それぞれの進め方や注意点など、コツをしっかりとつかんで商談力をアップしましょう!!

◆日時：平成28年10月27日(木)

18:00~18:20 「増販増客マーケティング実例集紹介」  
～ケーブルテレビ会社の新事業企画～ 講師 沼澤啓吾

18:20~20:00 ～選ばれる提案と交渉中!!～  
「商談組み立て方と販売の基本を学ぶ!!」 講師 沼澤啓吾  
商談と販売の基本  
商談の組み立て方  
交渉を有利に進める方法

20:30～ 懇親会

- ◆会場：(株)群馬マーケティングセンター 2階セミナールーム(群馬県高崎市問屋町4-7-8)
- ◆参加費：勉強会 一般参加 5,000円 (※会員になると1年間で様々な特典があります)  
懇親会 懇親会 3,000円 ※懇親会のみご参加の方は実費ご負担となります。  
(会場は当日ご案内いたします)

## 【講師のご紹介】



## 【略歴】

大学卒業後、総合広告会社に勤務。前橋支店長、東日本営業本部部長を経て退職。平成19年ひかり税理士法人へ転職マネージャー就任。同年、株式会社群馬マーケティングセンター設立取締役就任。平成20年群馬企画塾開塾。平成28年7月より株式会社企画塾取締役に就任。  
■群馬県登録専門家 ■経済産業省ミラサポ専門家 ■6次産業化プランナー ■(株)企画塾認定MPA(マスター・オブ・プランニング・アドバイザー)/塾頭 ■群馬企画塾塾長  
■日本マーケティングマネジメント研究機構会員

## 【専門分野】

マーケティング全般および営業戦略、商品企画、広告・販促戦略、経営戦略、経営計画、事業企画など。その他、創業・ものづくり・地域資源・経営革新など支援。  
(株)群馬マーケティングセンター 取締役 沼澤 啓吾  
マーケティングセミナー講師、企業内ビジネス研修講師としても活躍。

お申込は今すぐ! 24時間FAX受付中! FAX(027)361-9591

会社名	住所	
ご参加者 役職・氏名	TEL	FAX
<input checked="" type="checkbox"/> を付けて下さい。 <input type="checkbox"/> 勉強会に参加します・ <input type="checkbox"/> 参加しません / <input type="checkbox"/> 懇親会に参加・ <input type="checkbox"/> 懇親会に不参加		