

# 2013年5月「群馬企画塾・増販勉強会」ご案内

選択の時代のポイントは顧客心理。YANの法則で売上げ倍増へ！！

## 今月のテーマ・スケジュール

■5月23日(木) (18:00~20:00)	内 容
18:00~18:05	オリエンテーション
18:05~18:30	成功事例紹介「ブランド貴金属買取専門店の増販増客」 担当:沼澤啓吾
18:30~20:00	「お客様には買うための理由が必要！YANの法則で顧客心理を習得。」 担当:沼澤啓吾

- \* 都合により、内容が一部変更になる場合がございます。予めご了承くださいませ。
- \* 参加は入塾企業1社1名です。2名様より参加費、お一人様2,500円です。追加分は、当日現金にて受付致します。
- \* 会員以外の皆様も体験参加が可能です。是非ご紹介くださいませ(体験参加お一人様5,000円・初回のみ)。

## ～お知らせ～ 中小企業の経営計画作成セミナー

先が見通せる経営計画の重要性

……計画作成の概要、会社の現状を知るSWOT分析

■日時:5月24日(金) 18:00~19:30

■会場:高橋税経ビル2F セミナールーム  
(高崎市問屋町4-7-8)

■定員:5名 (定員になり次第締め切ります)

■参加料:無料

■お問い合わせ:ひかり税理士法人 027-361-5568

担当:森

## 次回6月の日程

日	月	火	水	木	金	土
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

ご出欠連絡・・・このままFAXで、開催日の5日前までにご返信ください。

**FAX:027-361-9591**

会社名	群馬企画塾・5月増販勉強会	
ご参加者名	様	* 必ず☑を入れてください。
ご参加者名	様	● 増販勉強会に □出席します・□欠席します
ご参加者名	様	
会場/群馬マーケティングセンター・2階セミナールーム (高崎市問屋町4-7-8)		



**群馬企画塾**

(株式会社群馬マーケティングセンター内)

事務局:佐高 TEL027-364-3384 FAX027-361-9591